**Puntos clave de la entrevista**

**Proceso de licitación de requisitos**

* El sistema debe de tener un administrador el cual podrá generar usuarios, la cuenta del administrador debe ser controlada por el dueño solamente; se define un usuario para cada empleado.
* El sistema debe tener dos principales procesos que son:
  + - Cotizar

Cada usuario podrá cotizar y dentro de la cotización encontramos las siguientes características:

* Numero de cotización
* Cliente
* Descripción del producto (Proveedor, numero de parte, nombre, costo, cantidad y nota)
* Porcentaje de ganancia
* Opción para imprimir
* Opción para exportar en PDF
  + - Facturar

Cada usuario podrá generar facturas que posteriormente deberán ser aprobadas por el administrador, la factura deberá contener las siguientes características:

* - Numero de cotización a facturar
* - Editar algún producto
* - Seleccionar los productos de la cotización que si serán surtidos para facturar (Dar entrada)
* - Terminar para mandar la factura a que el administrador la apruebe
* El sistema debe de poder almacenar clientes, proveedores y producto
* Por cada uno de éstos se debe de almacenar sus datos tales como Nombre, dirección, teléfono, Numero de identificación (ID), y RFC para el caso de clientes y proveedores.
* -Para el caso de los productos se debe almacenar el Nombre, descripción, costo, y numero de parte. Cabe resaltar que los productos no son tan importantes ya que no se cuenta con un inventario físico, ya que la empresa solo compra los productos que venderá, pero se requiere esta opción para futuras posibilidades.
* El administrador podrá generar reportes de las ventas según lo facturado por cada empleado
* El administrador podrá generar reporte de recorrido
* El reporte de recorrido es un reporte que agrupa las compras que se tendrán que hacer de los productos facturados, agrupándolos por proveedor. Éste reporte se genera para el chofer y repartidor